



in collaborazione con



“CORSO SUPERIORE DI NEGOZIAZIONE”

Il corso consentirà di:

Apprendere la conoscenza di strumenti indispensabili per ottenere risultati concreti in ogni trattativa;
Migliorare le capacità di comunicazione interpersonali;
Individuare i “fattori di influenza esterna” per agire, promuovere e competere con successo: valutazione e coordinamento delle azioni, tempi e dinamiche organizzative

Il corso della durata di 12 ore, è strutturato in 3 moduli su 3 giornate dalle 14,30 alle 18,30 presso Villa Calcaterra – Via Magenta 70 – Busto Arsizio

26 settembre 2019

Modulo I

Imparare a Negoziare

2 ottobre 2019

Modulo II

Tecniche e strategie di comunicazione

17 ottobre 2019

Modulo III

Negoziare per dirimere un conflitto – negoziare per ottenere un risultato

Docenti

Avv. Marco Broglia

Avvocato del Foro di busto Arsizio – Avvocato Negoziatore

Prof. Pierluigi Pezzotta

Medico specialista in psicologia Clinica e Psicoterapeuta, Presidente di IPSE, Istituto Psicologico Europeo: Docente di Psicologia Generale presso l'Università degli studi dell'Insubria

Dott. Paola Velati

Direttrice Accademia Italiana PNL, Trainer certificata dalla *Society of NPL*

Avv. Rossella Gasparini

Presidente del Sindacato Avvocati di Busto Arsizio

Avv. Carlo Alberto Cova

Avvocato del Foro di busto Arsizio

ASSOCIATI ANF intero corso	Euro 150,00+ IVA	NON ASSOCIATI intero percorso	Euro 250,00 + IVA
ASSOCIATI ANF singolo modulo	Euro 65,00 + IVA	NON ASSOCIATI singolo modulo	Euro 100,00 + IVA

POSTI LIMITATI

Il Corso è in via di accreditamento

Le iscrizioni dovranno pervenire all'indirizzo

segreteria@sindacatoavvocatibustoarsizio.it